

begira



nº 39
marzo 2017

 **ULMA**

MARKEL OLANO.
Diputado General de
Gipuzkoa

SUSANA UNZURRUNZAGA.
45 años trabajando en
ULMA



Marzo 2017



NOTICIAS Y ACTUALIDAD <
Lamas de hormigón polímero personalizadas



NOTICIAS >
Y ACTUALIDAD
ULMA Piping consigue la homologación STAR 1 en SHELL



REPORTAJE <
Susana Unzurrunzaga, 45 años trabajando en ULMA



> NOTICIAS Y ACTUALIDAD
Alfaro Brakes, confía en ULMA para la automatización de su almacén



> NOTICIAS Y ACTUALIDAD
Visita al Grupo ULMA del Diputado General de Gipuzkoa, Markel Olano

- 4 **noticias y actualidad**
ULMA Packaging vuelve a batir sus marcas

Encofrados y andamios ULMA en la mayor depuradora de Europa Central

Invernaderos para la floricultura mexicana

ULMA Conveyer Components recibe un pedido para homologación en Minera Escondida
- 16 **cara a cara**
Markel Olano, Diputado General de Gipuzkoa
- 18 **reportaje**
Susana Unzurrunzaga, 45 años trabajando en ULMA
- 20 **Fundación ULMA**
La sociedad privilegiada
- 22 **agenda y sugerencias**



EDICIÓN:
Grupo ULMA S. Coop.
Bº Garagaltza 51
20560 OÑATI
Tel.: 943 25 03 00
DIRECCIÓN:
Carlos Sarabia
csarabia@ulma.com
CONSEJO EDITOR/REDACCIÓN:
Nora Altube, Joseba Alberdi,
Elena Goirizelaia, Maria Sendin,
Irene Moreno, Edurne Unzueta,
Romu Arteché, Jesús Mari Eguiluz y
Carlos Sarabia.
DISEÑO Y MAQUETACIÓN:
Igone Basterra
ibasterra@ulma.com
IMPRENTA:
Gertu S. L.



Papel ecológico

ULMA CONVEYOR COMPONENTS

Proyectos para Cuajone y Bambas en Perú

Una ingeniería norteamericana adjudica a ULMA Conveyor Components el contrato de suministro de rodillos y soportes para la ampliación de las plantas de cobre de Minera Las Bambas, Perú, perteneciente al grupo minero australiano MMG y de Cuajone, Southern Copper, Perú, perteneciente a Grupo México.

| Minera Las Bambas

Ubicación: Provincia de Cotabambas, Región Apurímac, Perú

Productos: concentrado de cobre (subproductos de oro y plata) y concentrado de molibdeno

Vida aproximada de la mina: 20 años

Tipo de mina y método de minado: tajo abierto

Método de proceso: concentradora de cobre convencional

Reserva de mineral: 7,2 millones de toneladas métricas de cobre (ley de cobre de 0,73%)

Recurso mineral: 12,6 millones de toneladas métricas de cobre (ley de cobre de 0,61%)

ULMA Conveyor Components tiene actualmente un contrato de reposición para esta mina.

| Sothern Copper Cuajone

Ubicación: Sur del Perú, a 840 km de Lima, departamento de Moquegua.

Productos: concentrado de cobre y molibdeno

Tipo de mina y método de minado: tajo abierto

Método de proceso: concentradora de cobre convencional

Reserva de mineral: 8,7 millones de toneladas métricas de cobre

Otros: También opera una fundición y una refinería al oeste de las minas de Toquepala y Cuajone en la ciudad costera de Ilo, Perú.

Este primer pedido de una ingeniería norteamericana es de gran importancia ya que EEUU es un país estratégico en los planes de internacionalización de ULMA Conveyor Components. Además, la mayoría de proyectos de Norteamérica y Sudamérica se gestionan desde EEUU.



ULMA CONSTRUCTION

Encofrados y andamios ULMA en la mayor depuradora de Europa Central

LA PLANTA DE TRATAMIENTO DE AGUAS EN PRAGA ES EL PROYECTO MÁS GRANDE QUE SE ESTÁ LLEVANDO A CABO EN CHEQUIA Y SE CONVERTIRÁ EN LA MAYOR DEPURADORA DE EUROPA CENTRAL.

El proyecto consta de dos actuaciones, que tendrán lugar en 400.000 m² y requerirán 500.000 m³ de hormigón: la remodelación de la planta de tratamiento ya existente en la isla de Císařský Ostrov y la extensión de las instalaciones. Esta expansión ha sido bautizada con el nombre "New Water Line", una línea independiente de procesamiento mecánico y biológico con un tratamiento químico adicional.

Las dimensiones del proyecto y la diversidad de actuaciones han requerido de soluciones específicas para cada una de las áreas en ejecución. La circulación del agua de forma continuada y las tecnologías que se emplean en estas plantas requieren de una ejecución precisa en la geometría y acabados. Con la ayuda del sistema MK tanto en su aplicación en vertical ENKOFORM VMK como horizontal ENKOFORM HMK se han creado **más de 30 construcciones especiales**. Además, los muros de más de 12 m se han hormigonado de una sola vez con encofrado modular ORMA reforzado por riostras MK.

El equipo de ULMA Construction en Chequia ha suministrado los sistemas premontados desde los almacenes así se han ahorrado tiempos de montaje e instalación en obra. La estrecha y constante cooperación entre el cliente y el equipo de ULMA ha sido clave para que el proyecto se desarrolle de acuerdo a los criterios y plazos establecidos.

La solución integral ULMA incluye el asesoramiento continuado en la propia obra. El personal técnico especializado de cada área ha estado presente para ayudar a la coordinación del montaje, entrega de material, etc.

La seguridad en este proyecto ha sido vital. ULMA ha mostrado su compromiso en **garantizar la seguridad en todo el proceso** con el suministro de todos los sistemas de seguridad requeridos.



ULMA PIPING

ULMA Piping participa en el proyecto FADHILI, nueva planta de gas de SAUDI ARAMCO

SAUDI ARAMCO ES LA PETROLERA CON MAYOR PRODUCCIÓN MUNDIAL.

ULMA Piping ha firmado este año un contrato para el suministro de bridas para una de las mayores plantas de gas natural del mundo, en Fadhili, Arabia Saudí.

La nueva planta dispondrá de una capacidad de procesamiento de 2.500 millones de pies cúbicos diarios de gas de los yacimientos de Khursaniyah y Hasbah.

Fadhili, junto con otros proyectos de gas de Aramco en Wasit y Midyan, podrían añadir más de 5.000 millones de pies cúbicos diarios de capacidad de procesamiento, lo que permitirá a la compañía árabe cubrir la creciente demanda interna para uso industrial y de generación eléctrica.

Saudi Aramco es la petrolera con mayor producción mundial con cerca de 10 millones de barriles por día y cuenta con las mayores reservas probadas con 260.000 millones de barriles.

Aramco además es el primer exportador de gas natural licuado. La producción de gas sigue siendo una de las principales prioridades para Arabia Saudí, que quiere limitar el uso de su petróleo para generar electricidad, reservando su capacidad para incrementar las exportaciones.

La decisión de Aramco de seguir adelante con el proyecto en Fadhili es una señal de que Arabia Saudí sigue realizando grandes inversiones en el área gasista que considera clave para su futuro económico.

ULMA PACKAGING

ULMA Packaging vuelve a batir sus marcas

Con un crecimiento de un 8% respecto al año pasado, ULMA Packaging vuelve a batir sus marcas con un ejercicio cuyo importe en ventas ha alcanzado la cota de 217 M€.

Así lo constata también la publicación de referencia en información económica-sectorial Alimarket. El medio acaba de hacer eco de la noticia, tanto en su revista como en su web, en la que señala que las exportaciones de ULMA Packaging han supuesto 173,6 M€.



Por otro lado, tal como Alimarket recogía en su último informe, ULMA Packaging sigue liderando el mercado de maquinaria de envasado alimentario en España con una cuota del 26,7% a mucha distancia respecto a sus competidores del ámbito estatal.

ULMA HANDLING SYSTEMS

La nueva terminal de Orán (Algeria) estará equipada con el sistema Baggage Handling

Un nuevo proyecto internacional afianza la estrategia de expansión de ULMA gracias a la confianza que EGSA Oran ha depositado en los sistemas de tratamiento e inspección y clasificación de equipajes de **ULMA Handling Systems**.

La entidad que gestiona más de 10 aeropuertos en Argelia, EGSA Oran, ha confiado en ULMA Handling Systems para el desarrollo del sistema **Baggage Handling** de la nueva terminal del Aeropuerto de Oran, la cual albergará los vuelos internacionales.

El sistema de salidas de la nueva terminal de la ciudad argelina tendrá una capacidad para procesar 2.500 equipajes cada hora. Estará equipada con 19 mostradores de facturación y 2 circuitos de inspección. Este sistema estará controlado por el sistema de gestión de ULMA el cual dotará al aeropuerto de una gran flexibilidad a la hora de asignar los vuelos a los carruseles de formación.

Una línea dedicada para los equipajes especiales estará también a la disposición de la terminal. El sistema de llegadas contará con 3 carruseles con sus líneas de alimentación con inspección integrada y una línea de equipajes especiales.

Además de la nueva terminal, ULMA Handling Systems también desarrollará en la terminal existente un nuevo sistema de tratamiento e inspección de los equipajes. Contará con 12 mostradores más de facturación para equipajes estándar, 1 mostrador para equipajes especiales y una línea de inspección. En dicha terminal, serán 1.200 los equipajes que serán procesados en el sistema de salidas y también equipará el sistema de llegadas con 2 carruseles.

Se trata de un proyecto pionero que la empresa de ingeniería logística desarrollará en la ciudad argelina, la cual, permitirá a ULMA afianzar su expansión internacional.





Visita de los alumnos de Enpresagintza al Grupo ULMA



El pasado mes de febrero, 30 alumnos la facultad de Empresariales de Mondragon Unibertsitatea visitaron las instalaciones del Grupo ULMA.

Estos alumnos forman parte del itinerario académico del grado myGADE, nueva variante de GADE, que se centra en la formación de alumnos tanto en las aulas como en las empresas. El Grupo ULMA, como empresa cercana al mundo universitario, también participa en el programa.

La idea, como suele ser habitual en este tipo de visitas, era la de realizar una presentación de ULMA y sus Negocios. No obstante, y en esta ocasión, de la mano del Área de Marca y Comunicación del Grupo se desarrolló una presentación un

tanto diferente debido al joven público al que se dirigía la charla.

En lugar de realizar una presentación al uso se planteó una **pequeña competición de conocimiento sobre ULMA para fomentar la participación de los alumnos**. Para ello, se apostó por un formato en el que los alumnos, divididos en grupos de 6, tenían que contestar a una serie de preguntas relacionadas con ULMA. Cada pregunta se valoraba con un punto y al final, el que más puntos conseguía, se llevaba un premio.

Después de cada una de las preguntas se pasaba a explicar diferentes conceptos de ULMA como, por ejemplo, su historia, el número de Negocios que componen el Grupo, a qué se dedican, cuánto

facturan, en cuántos países está ULMA presente, número de socios y trabajadores, diferencias entre un modelo cooperativo y otro tipo de empresas, etc.

De esta forma, los alumnos pudieron conocer todos los temas relacionados con ULMA de una forma mucho más amena y participativa.

Para finalizar se entabló un pequeño debate para conocer de mano de los alumnos las principales razones por las que se decantarían por trabajar en una empresa y no en otra. Es decir, fue un ganar-ganar por ambas partes.

En definitiva, **una experiencia enriquecedora tanto para ULMA como para los propios alumnos**.



ULMA participa en la construcción de viviendas de última generación en Chile

Chile es el país más sísmico del planeta por lo que la normativa relativa a la construcción es muy estricta y está en continua revisión. Estos criterios deben seguirse en cada una de las construcciones que se llevan a cabo en el país independientemente de la funcionalidad del edificio.

De acuerdo a esta normativa se ha construido el condominio Poeta Pedro Prado, de la constructora Maestra, ubicado en un barrio residencial cercano al centro

de Santiago capital. Las dos torres tienen 27 plantas de 2.400 m² por piso y un área de aparcamiento de 3.000 m².

En su construcción se ha empleado tecnología certificada por su eficiencia energética que ha proporcionado altos índices en aislamiento acústico y térmico. Todas las empresas participantes en el proyecto cuentan con el certificado de calidad en la construcción ISO 9001.

ULMA ha proporcionado un servicio personalizado desde el principio del

proyecto con las soluciones más adecuadas en tecnología, en plazos de entrega y en la reutilización y rotación de los equipos alquilados.



Cerramiento y fachada ULMA en CEIP ZELAIETA



FICHA TÉCNICA:

ARQUITECTO: Inforlur

FACHADA VENTILADA: 480 m²

COLOR-TEXTURA: VANGUARD AGUA Color verde especial y CREAKTIVE Hoja de parra M03.

FORMATO: 900 x 900mm

PRODUCTOS UTILIZADOS: Cerramiento de Fachadas y Fachada ventilada gama Vanguard, textura AGUA

Cerramiento y fachada ULMA en CEIP ZELAIETA, un edificio singular, altamente eficiente y ejecutado en tiempo récord.

ULMA Architectural Solutions ha ejecutado la solución de Cerramiento y Fachada Ventilada con paneles de hormigón polímero en el Colegio de Educación Infantil y Primario Zelaieta, en la localidad vizcaína de Abadiño.

EFICIENCIA ENERGÉTICA

La propiedad quería un edificio altamente eficiente con una transmitancia térmica de menos de 0,20 para conseguir un edificio con CERO consumo de energía. El **Cerramiento de Fachada ULMA** cumple con esa premisa, ya que se trata de un **sistema industrializado de alta eficiencia energética** que cumple con los máximos criterios de sostenibilidad.

RAPIDEZ DE EJECUCIÓN

Otro de los objetivos del proyecto era conseguir finalizar la obra completa en 6 meses, un plazo muy ajustado que se podía cumplir si el cerramiento industrializado era construido por una sola empresa. El cerramiento de fachadas ULMA, gracias a su condición de sistema multicapa en seco, cuenta con **rendimientos de colocación en obra y facilidad de control infinitamente superiores al cerramiento tradicional** y a un coste similar.

EFFECTO ÓPTICO DE LA TEXTURA AGUA

El espectacular efecto óptico de la **textura AGUA** crea la ilusión de que se han utilizado diferentes tonalidades de verde. En realidad, es un único color que consigue el efecto de distintos tonos gracias al acabado de la textura AGUA en ondas instaladas en diferentes direcciones (vertical, diagonal y horizontal).

Además, se ha utilizado la textura CREAKTIVE que simula una hoja de parra en color negro, que, en contraste con la textura verde de ondas, hace de esta obra un edificio singular de gran belleza.



Conseguidas las certificaciones ISO 9001 e ISO 15504-nivel 2

La consecución de estas 2 certificaciones, ponen de manifiesto el compromiso de ULMA Embedded Solutions con la calidad de su sistema de gestión y la mejora continua de sus procesos.

Gracias a la implantación de la norma ISO 9001:2015, ULMA Embedded Solutions da un paso más para mejorar su sistema de calidad, siempre con la idea de proporcionar de forma coherente servicios que satisfacen los requisitos de sus clientes.

En la continua búsqueda de la excelencia

de sus procesos, ULMA Embedded Solutions se ha certificado en la norma ISO 15504 SPICE (Software Process Improvement and Capability Determination). Esta norma internacional que se ha desarrollado para la evaluación de procesos, se utiliza junto con la norma ISO/IEC 12207 (el modelo de referencia de procesos) para evaluar y mejorar la capacidad y madurez de los procesos de desarrollo y mantenimiento software.

Estos reconocimientos verifican que los

procesos que se diseñan e implementan en ULMA Embedded Solutions aseguran la mejora continua de los servicios que ofrece a sus clientes.



ULMA AGRÍCOLA

20 Ha del invernadero G14 de ULMA Agrícola en Norteamérica

En el ejercicio 2016, ULMA Agrícola ha instalado, entre otros, dos grandes proyectos en Norteamérica, cubriendo en total cerca de 20 Ha con estructura de invernadero G14 altamente tecnificados.

El modelo G14 de ULMA Agrícola es una estructura de forma gótica y el ancho de 14,4m.

Con estas dimensiones se obtiene un mejor control del clima ya que favorece la existencia mínima de variación en la temperatura interna. Al tratarse de estructuras más diáfnas se obtiene un menor sombreado de la estructura sobre el cultivo que junto con la mayor incidencia de la radiación solar ayuda a la obtención de una mayor producción de cultivo. Los arcos realizados en tubo 90x50 le confieren gran robustez a la estructura.

El equipo de ULMA Agrícola acompaña a los clientes desde el inicio del proyecto asesorando en la definición de todos los elementos que se instalarán en el mismo. Desde el tipo de estructura

a la definición de los elementos auxiliares y equipamientos más adecuados para obtener el clima más idóneo a cada tipo de cultivo.

En el caso de estos dos proyectos que han cubierto cerca de 20 Ha, los invernaderos cuentan con las ventilaciones laterales y frontales adecuados para cada caso, dimensionadas según el resultado estudio de balance de aperturas de ventilaciones realizado, para otorgar las condiciones necesarias para el intercambio de aire y dar así el confort necesario a las

plantas para su buen desarrollo.

Además, cada zona ha sido equipada con sistema doble cámara, recirculadores, riego tanto hidropónico como por goteo, calefactores de aire caliente y distribución de CO2. El control de los equipamientos de clima y riego se realiza mediante un equipo que permite supervisar y administrar las consignas establecidas.

ULMA Agrícola se ha encargado de la supervisión y coordinación de ambos proyectos.



ULMA CARRETILLAS ELEVADORAS

Relevo en la gerencia de ULMA Carretillas Elevadoras

ÁNGEL SÁNCHEZ FERNÁNDEZ, DIRECTOR GERENTE DE LA COOPERATIVA DESDE 1999, DEJA SU CARGO POR JUBILACIÓN

Tras 17 años al frente de la gerencia de ULMA Carretillas Elevadoras, Ángel Sánchez Fernández se jubiló el pasado 31 de diciembre. Nacido en Aramayona (Álava) en 1956, su trayectoria profesional ha estado vinculada al Grupo ULMA durante 27 años, 10 de ellos en ULMA Construcción (5 años como Director Financiero y otros 5 como Gerente de la línea de Andamios) y 17 años en ULMA Carretillas Elevadoras. Licenciado en Empresariales en la Universidad de Deusto, Máster en Gestión Avanzada (MEGA) en la Deusto Business School y Máster en Dirección de Cooperativas industriales por Mondragon Unibertsitatea.

Ángel Sánchez ha dejado ULMA Carretillas Elevadoras en 2016 con una facturación de 32 millones de euros y más

de 160 empleados, incluyendo en estas cifras a las empresas ULMA Carretillas Elevadoras, ULMA Safe Handling Equipment (ULMA Inoxtruck) y Centroman, todas ellas integradas en el Grupo USM, ULMA Servicios de Manutención S. Coop.

Cabe destacar en la trayectoria profesional de Ángel Sánchez su labor para superar los peores años de la crisis económica, en los que lideró la reestructuración de la organización, impulsó un cambio del modelo de negocio, y apostó por la diversificación de productos y mercado.

ULMA Carretillas Elevadoras pasó de basar su negocio en la importación y comercialización de carretillas nuevas a convertirse en una empresa que, además de en la venta de carretillas, focaliza su actividad en el alquiler, el Servicio de Asistencia Técnica y la venta de recambios.

Durante los últimos meses como gerente, Ángel Sánchez ha acompañado



al que ya es su sustituto y actual gerente, Francisco Javier Elías Chocarro, para que el relevo se produjese de forma natural y coordinada.



ULMA PACKAGING

ULMA Packaging presente en la feria Fruit Logística de Berlín

Esta feria es cita obligada para todos los productores de frutas y verduras. ULMA Packaging no faltó y una vez más mostró interesantes novedades que resultaron del interés de los visitantes que se acercaron a su stand.

Como novedad, se mostró una termoselladora de alta producción para frutas y verduras en bandeja que alcanza velocidades de hasta 150 envases/min a una cadencia de 25 ciclos/min. Se trata de la TSA 875 P que ha sido diseñada específicamente para este sector junto a su hermana pequeña, la TSA 680 P.

El modelo presentado en la feria, incorpora un sistema de perforación láser de film de tapa para una respiración adecuada del producto envasado.

Por primera vez en el mercado, se presentó la FR 200 que es una envolvente flow pack rotativa que proviene de la evolución del modelo Florida.

Otra de las novedades a destacar fue la envolvente vertical VTC 840 con soldadura de ultrasonidos. Esta máquina está dirigida a aplicaciones de verduras en cuarta gama como ensaladas. La dificultad de alimentar el producto, genera a veces ciertos problemas de soldadura debido a la presencia de producto en la zona de sellado. Mediante el sistema de ultrasonidos se garantiza la alta resistencia del cierre independientemente de la presencia de producto en el área de sellado del paquete.

ULMA INOXTRUCK

2016 Primer ejercicio con beneficios

Después de varios años de duro trabajo desarrollando un portafolio de producto partiendo de una simple idea y creando una red de distribución a nivel internacional, por fin ha llegado el día en el que podemos compartir con tod@s vosotr@s esta gran noticia: Inoxtruck cierra el 2016 con beneficios.

A pesar de la amortización del gasto en I+D realizado en estos años que todavía arrastramos, el **crecimiento de casi un 40% en ventas sobre el año 2015** (casi un 20% s/PG) nos ha permitido obtener un pequeño beneficio a final del ejercicio 2016. Con un

volumen de ventas de 2,25 millones de €, el resultado del ejercicio 2016 supondría un **beneficio de un 7% sobre ventas**, si descontamos el efecto del gasto en I+D.

Un resultado espectacular que no hubiera sido posible sin el esfuerzo de todo el equipo de profesionales que trabajan en ULMA Inoxtruck, y la aportación de otros muchos que en algún momento estuvieron vinculados a esta spin-off.

ULMA PIPING

ULMA Piping centra su estrategia en la apertura de nuevos mercados

ULMA Forja, S. Coop. en su estrategia de apertura de nuevos mercados, está colaborando con un distribuidor ruso de válvulas. Esta compañía está ubicada en Velikiy Novgorod, ciudad donde nacen los valores republicanos y democráticos de Rusia, a 130Km de San Petersburgo.

Esta empresa rusa trabaja con reconocidas marcas del sector OIL & GAS, con una amplia gama de producto; Control valves, Shutoff valves, Safety relief valves, Check valves, etc.

ULMA Piping por su parte, suministra las contra-bridas mediante las cuales se realiza el ensamblaje del equipo en el sistema de Piping. La geometría de cada brida la define el cliente al tener que unir componentes según norma ASME con otros que responden a la norma rusa GOST. ULMA Forja está suministrando además de la brida, las juntas, tornillos y tuercas, es decir, todo el set de unión completo.

Mediante este canal de venta se pueden encontrar actualmente bridas de ULMA en refinerías como Mozyr o Novokuibyshevsky. Este inicio de ULMA Forja en el mercado ruso se reafirma con el logro de un contrato de venta de bridas con la firma italiana EPC – Tecnimont para la refinería CORU ubicada en las cercanías de Moscú.



ULMA ARCHITECTURAL SOLUTIONS

Lamas de hormigón polímero personalizadas

ULMA ARCHITECTURAL SOLUTIONS HA DISEÑADO LAMAS DE HORMIGÓN POLÍMERO A MEDIDA PARA LA SEDE DE LA BANCA MARCH EN PALMA DE MALLORCA.

Se han suministrado **laminas** de hormigón polímero ULMA en la fachada del edificio de la Banca March en Mallorca. La fachada del edificio estaba rodeada de pilares que los arquitectos querían recubrir para lograr una fachada mucho más atractiva estéticamente. Para ello, ULMA diseñó y fabricó laminas especiales adecuándose a las necesidades del edificio.

Se instalaron 175 laminas sujetas a montantes de aluminio entre forjados. Los prefabricados ULMA proporcionan un alto rendimiento de colocación en obra ya que son fáciles de instalar y manipular debido a su ligereza.

El hormigón polímero ULMA estaba prescrito desde el inicio del proyecto, puesto que es un material idóneo para zonas costeras. Las características que hacen que el hormigón polímero sea un material resistente son la impermeabilidad y la resistencia ante la humedad y el salitre.



ULMA HANDLING SYSTEMS

Alfaro Brakes, confía en ULMA para la automatización de su almacén

Alfaro Brakes, la solución por excelencia para componentes de freno, dirección y suspensión contará con un almacén automatizado en su centro ubicado en Alfaro (La Rioja) gracias al proyecto desarrollado por ULMA Handling Systems.

Alfaro Brakes cuenta con una gran experiencia en el desarrollo de productos pioneros, dedicando especial atención a la calidad de sus productos y aportando innovación al mercado. Gracias a su trayectoria se ha forjado una reputación en materia de seguridad y durabilidad, de ahí que haya optado por automatizar su centro de La Rioja.

Gracias a la **automatización logística** que desarrollará ULMA, Alfaro Brakes aumentará la productividad de su proceso logístico y optimizará su eficiencia, mejorará la trazabilidad de sus productos y, en consecuencia, mejorará el servicio prestado a sus clientes.

ULMA desarrollará una solución

de **almacén automático**. Un almacén automatizado gestionado por transelevadores de paletas y bandejas será la nueva solución con la que trabajará el fabricante de componentes de automoción una vez ULMA Handling Systems desarrolle el proyecto completo. Dotado de puestos de picking completará el proceso logístico donde Alfaro Brakes podrá realizar la **preparación de pedidos** de una forma rápida y eficiente.



ULMA PIPING

ULMA Piping consigue la homologación STAR 1 en SHELL

Después de más de tres años de duro trabajo, ULMA Piping ha conseguido la aprobación como proveedor STAR 1 por parte de la petrolera **Shell Royal Dutch**.

Shell Royal Dutch es una empresa de hidrocarburos anglo-holandesa dedicada a los sectores petrolífero y del gas natural, así como del refinado de gasolinas. Es una de las mayores multinacionales del mundo y **una de las cuatro más grandes del sector petrolífero junto con BP, ExxonMobil y Total**.

En marzo de 2016 un equipo de auditoría de SHELL visitó las instalaciones de Zubillaga y Lazkao. Tras superar exitosamente la auditoría a finales del 2016, ULMA obtuvo la carta acreditativa de la homologación.

Anteriormente, ULMA Piping estaba aprobada como proveedor STAR 2 pudiendo acceder a una cuota en proyectos para SHELL muy baja. Los DISTRIBUIDORES y EPCistas tienen en cuenta únicamente a los **STAR 1**.

En un contexto de grandes incertidumbres provocado por el bajo precio del crudo, la posibilidad de optar a contratos de suministro en proyectos de gran envergadura desarrollados por Shell es, sin duda, una muy buena noticia. No olvidemos que todas las bridas fabricadas por ULMA Piping se destinan al mercado "aprobado" del OIL&GAS por lo que **las homologaciones en las grandes empresas petroleras y gasistas son claves en el negocio**.



ULMA CONVEYOR COMPONENTS

ULMA Conveyor Components recibe un pedido para homologación en Minera Escondida

100 GUIRNALDAS DE RETORNO CON LAS CUALES SE ESPERAN SOLVENTAR LOS PROBLEMAS DE LIMPIEZA EN UNA DE LAS CORREAS DE LA INSTALACIÓN.

Minera Escondida es una mina operada por la multinacional BHP Billiton. Está fundada en 1988 y es la mina con mayor producción de cobre del mundo. Se encuentra situada a 170 km al sureste de la ciudad de Antofagasta, en la segunda región de Chile y se centra en la producción de concentrado de cobre y cátodos de cobre.

En cuanto al pedido al que hará frente ULMA Conveyor Components, se trata de 100 guirnaldas de retorno con las cuales se esperan solventar los problemas de limpieza en una de las correas de la instalación. Se enviarán 95 guirnaldas helicoidales y otras 5 mejoradas con aros de poliuretano para que el cliente pruebe y compare cuál de las dos soluciones se adapta mejor a sus necesidades. La correa en la que irán instaladas las guirnaldas es la CV25, un transportador móvil de 1 km de largo que se encuentra dentro de la nueva planta de Óxidos (OLAP). Tiene un ancho de faja de 1600mm y es capaz de transportar alrededor de 3000 tn/h.

Con este pedido, ULMA Conveyor Components se afianza como uno de los distribuidores de material para minas más importantes en Chile.

ULMA CONSTRUCTION

ULMA Construction continúa con la publicación de nuevos sitios web locales reforzando su orientación al cliente

La vocación de internacionalización de ULMA Construction, su análisis, comprensión y adaptación a la cultura y a los métodos constructivos de cada país, tienen su reflejo también en el ámbito digital.

Esta adecuación se traduce en la **manera diferenciada y particular** en la que ULMA Construction se dirige a los públicos que componen cada mercado. Junto con su **sitio web corporativo internacional, ULMA Construction cuenta en la actualidad con otros 13 sitios web y 2 landing pages** que muestran el portafolio de encofrados, andamios y sistemas de seguridad seleccionados para cada mercado a fin de atender adecuadamente a la realidad de cada país y a las necesidades de cada cliente.

Desde la publicación del sitio web corporativo internacional www.ulmaconstruction.com hace cerca de tres años, **la incorporación de los sitios web locales a la plataforma común de gestión de contenidos ha sido progresiva**.

Así, en estos últimos tres años se actualizan desde el mismo gestor, los sitios web y landing pages de orientación y dominio local dirigidos a los mercados de España, Polonia, Brasil, Perú, Chile, México, Italia, Argentina, Kazajistán, Ucrania, USA, Canadá y Portugal, en sintonía con la misma línea editorial y estética, fácilmente identificable y asociable a ULMA Construction.

El idioma, los matices lingüísticos y la utilización de diferentes términos técnicos en cada mercado, forman parte de algunas de las claves que garantizan la **conexión entre ULMA Construction y sus clientes; facilitan asimismo, el encuentro en el ámbito digital** mediante la coincidencia entre lo que el cliente busca y lo que ULMA Construction ofrece, favoreciendo la aparición de ULMA entre los primeros resultados devueltos por los diferentes motores de búsqueda de contenido más populares en cada país.



ULMA ARCHITECTURAL SOLUTIONS

Pikolin confía en Drenaje ULMA para su nueva fábrica en Zaragoza

Canales KOMPAQDRAIN® ULMA en las nuevas instalaciones de Pikolin, el mayor y más avanzado complejo industrial de Europa en el sector del descanso.

Las nuevas instalaciones de Pikolin, en las que la empresa aragonesa ha invertido 50 millones de euros, abarcan 85.000 metros cuadrados y son según la firma el mayor y más avanzado complejo industrial de Europa en el sector del descanso.

Para este emblemático proyecto, **Pikolin y la ingeniería especialista Idom han confiado en los sistemas de drenaje ULMA Architectural Solutions, que ha desarrollado un canal a medida según los requisitos planteados.** La empresa aragonesa necesitaba un canal de drenaje



con orificios más reducidos y superficie lisa para evitar vibraciones ante el paso de carretillas.

En total, se han instalado **1.910 metros lineales de canal KOMPAQDRAIN® KVFD200.10R.E2530 Industry con sistema MAX FLOW®.** Se trata de un novedoso canal compacto fabricado en hormigón

polímero, en el que canal y rejilla forman una única pieza, garantizando mayor rigidez. Además, es apto para la clase de carga D400, según la norma EN-1433 y está específicamente diseñado para áreas con gran intensidad de tráfico.

GRUPO ULMA

Programa de preparación para una jubilación activa

El cambio vital que supone la jubilación constituye un proceso que no se realiza de un día para otro, es un proceso que se puede preparar y que está dentro de lo que se viene denominando el aprendizaje a lo largo de la vida. Al igual que en otras etapas vitales nos preparamos para desempeñar un rol determinado, en el momento de la jubilación es conveniente prepararse para esta nueva situación.

Para favorecer este cambio, ULMA ofrece a sus socios el programa de preparación para una jubilación activa. Este programa, dirigido a quienes se encuentran en esta etapa de la vida, abarca ámbitos personales y sociales: cómo pensamos, cómo nos sentimos, cómo actuamos, cómo nos relacionamos, qué preocupaciones tenemos, cómo afrontamos las preocupaciones, qué intereses tenemos, cómo ocupamos el tiempo, etc. Se trata de activar un proceso de optimización de las oportunidades en los ámbitos de salud, participación y seguridad con el fin

de mejorar la calidad de vida a medida que las personas se aproximan al tránsito de la "vida laboral activa" a la "jubilación activa".

12 han sido las personas que han participado en la última edición de este programa, un total de 16 horas repartidas en 4 jornadas. La gestión del cambio, las

nuevas tecnologías y redes sociales, el bienestar físico, aspectos jurídicos, salud relacional y la participación comunitaria han sido los temas tratados. La valoración que han realizado los participantes en este programa ha sido muy satisfactoria y animan a otras personas en situación similar a participar en este programa.



PIZTU ZURE JUBILAZIOA / ACTIVA TU JUBILACIÓN

ULMA CONSTRUCTION

Soluciones flexibles ULMA Construction en el centro comercial Dubai City Walk



ULMA Construction ha ofrecido soluciones rápidas, sencillas y sobre todo flexibles, en un proyecto con una gran diversidad de espesores y diferentes alturas de losas.

La ciudad de Dubái está en constante crecimiento y creando complejos arquitectónicos que se convierten en referentes mundiales. Uno de ellos es el Dubai City Walk.

En sus 13.000 m² hay 52 puntos de venta y restaurantes que dan servicio a

lugareños y turistas. Además, posee una gran zona exterior desde la que disfrutar del entorno y de las vistas al rascacielos más alto del mundo, el Burj Khalifa.

ULMA Construction ha ofrecido una solución flexible y ajustable a cada planta, debido a la gran diversidad de espesores en este proyecto y a las diferentes alturas de losas proyectadas. También se han empleado losas prefabricadas combinadas con el hormigonado in situ.

La solución se ha basado en la

utilización de dos sistemas de manera conjunta: el encofrado de losas ENKOFLEX y la cimbra de marco T-60. Con ENKOFLEX se ha obtenido una gran flexibilidad y se han configurado diferentes soluciones de encofrado. Para cada geometría y espesor de losa, se ha requerido de una solución. Así, se ha logrado optimizar el encofrado.

Se han suministrado 18.000 marcos de cimbra T-60 ya que dispone de una amplia gama de marcos, alta capacidad de carga y una excelente capacidad de regulación mediante husillos y marcos de menor altura. Con este sistema se ha resuelto de forma rápida, segura y eficaz las diferentes casuísticas de alturas que se han presentado en las plantas del edificio.



ULMA CARRETILLAS ELEVADORAS

A por el doblete

LAS CARRETILLAS MITSUBISHI NOMINADAS DOS VECES EN LOS PREMIOS ANUALES FLTA PARA LA EXCELENCIA.

La Asociación de Carretillas Elevadoras, autoridad líder en el Reino Unido para las operaciones con carretillas, ha reconocido, no una, sino dos veces, los modelos de Mitsubishi Forklift Trucks en su lista anual de Premios para la Excelencia.

Como Finalista en las categorías de Seguridad e Innovación con dos de sus nuevos modelos, la contrapesada eléctrica de 80 voltios EDiA EX y la cabina para la gama de carretillas retráctiles SENSIA,

adaptada a entornos muy fríos, Mitsubishi competirá con muchos de los nombres más importantes de la industria por la preciada estatuilla Archie.

La marca Mitsubishi Forklift Trucks, importada en exclusiva para España por ULMA Carretillas Elevadoras no es nueva en este tipo de galardones. Su diseño de productos ha obtenido varios premios al diseño por sus gamas de interior y eléctricas y fue la primera empresa en ganar un Archie en cada una de las cuatro categorías de los FLTA (Medio ambiente, Ergonomía, Seguridad e Innovación).

Los Finalistas de este año serán decididos por el Comité técnico de los FLTA, que evalúa a los participantes siguiendo los estrictos criterios del Premio.



GRUPO ULMA

Visita al Grupo ULMA del Diputado General de Gipuzkoa, Markel Olano

El pasado 1 de marzo el Diputado General Markel Olano y la Diputada de Promoción Económica, Medio Rural y Equilibrio Territorial, Ainhoa Aizpuru visitaron las instalaciones del Grupo ULMA.

Durante su visita el Diputado General de Gipuzkoa destacó al Grupo ULMA como un **"ejemplo en actitudes competitivas"**. Además, Olano consideró que ULMA responde al modelo que pretende impulsar la entidad foral al promover actitudes como "la innovación, la internacionalización, la cooperación, el empleo de calidad y situar a las personas en el centro del proyecto".



ULMA HANDLING SYSTEMS

ULMA ha presentado en el mes de marzo sus soluciones en 3 ferias

ULMA Handling Systems ha presentado sus soluciones integrales de intralogística en la 15ª edición de **LogiMAT**, la cual se ha celebrado en Stuttgart, Alemania y en la feria **Intralogistics Europe 2017**, en París, Francia. Además, ha formado parte de la 20ª edición de la feria **Passenger Terminal Expo** (Amsterdam) presentando sus sistemas integrales de Baggage Handling.

Bajo el lema "Shaping Change: Digital, Connected, Innovative", la feria **LogiMAT**, considerada la mayor feria anual europea de intralogística, ha celebrado su 15ª edición. Las "mega-tendencias" como el **Industry 4.0**, el Internet de las cosas, la digitalización y el e-commerce están generando un cambio radical en los procesos de valor añadido.

Por lo que se necesitan nuevos productos y nuevas soluciones.

Además, según la organización de **Intralogistics Europe**, hay un cambio importante en la logística del almacenamiento: transelevadores, robots paletizadores, sistemas de preparación de pedidos automatizados, sistemas inteligentes de transporte automático, objetos conectados y una monitorización remota son parte de la innovación intralogística de hoy en día. **Es la era de la Logística 4.0.**

Mientras tanto, **Passenger Terminal Expo** ha sido el escenario en el que ULMA ha expuesto sus sistemas integrales de Baggage Handling con una amplia gama de productos y soluciones modulares, los cuales

se adaptan a las necesidades específicas de todos los aeropuertos. Según la organización de la feria, Amsterdam ha sido el lugar para conocer los últimos proyectos, tendencias y desarrollos del sector.



ULMA AGRÍCOLA

Invernaderos para la floricultura mexicana

ULMA Agrícola ha finalizado recientemente una instalación, de más de 1 Ha, para una importante empresa mexicana dedicada a la floricultura. Esta empresa ha ganado el reconocimiento internacional por la calidad de los productos que cultiva. Se caracteriza principalmente por cuidar todos los detalles que potencien los niveles de calidad, la atención y satisfacción del mercado.

La floricultura es la disciplina de la horticultura orientada al cultivo de flores y plantas ornamentales en forma industrializada para uso decorativo, cosmético o medicinal. Se trata en general de un cultivo muy exigente en cuanto a condiciones climáticas y de luminosidad, por lo que es de vital importancia

seleccionar y dimensionar adecuadamente todos los elementos auxiliares a incluir en el invernadero.

ULMA Agrícola cuenta con una gran experiencia en construir instalaciones para satisfacer las necesidades de este delicado tipo de cultivo.

En este caso, se optó por subdividir el proyecto en 4 zonas diferenciadas, en función del tipo cultivo que se va producir en cada una de ellas. Para el control del clima interno se ha instalado, sistema de doble cámara, recirculadores, calefacción de agua caliente, pantalla térmica interior y exterior. El control de los equipamientos se realiza de manera independiente en cada zona, permitiendo adaptar la gestión de cada una de ellas en función de las necesidades concretas de cada cultivo.

ULMA CONVEYOR COMPONENTS

Expansión internacional

ULMA Conveyor Components, en su estrategia de expansión de su red comercial, ha contratado a dos personas para las filiales de Perú y USA.

Para la filial de Perú se ha contratado a Rosember Héctor Cornejo Arce. Realizará labores de Responsable Comercial con el objeto de ampliar el ámbito de operación en Perú. Su principal responsabilidad es atender a Southern Perú en sus tres instalaciones: Minas Toquepala y Cuajone así como el puerto y fundición ILO.

Rosember tiene amplia experiencia en el Sector Minero de Perú, donde ha desarrollado casi toda su carrera profesional, habiéndose ocupado, asimismo de atender a Southern Perú para diferentes compañías.

En el caso de USA, desde UCC se han contratado los servicios de Juan Zarate como Business Development Americas, con base en Denver (Colorado) con el objeto de desarrollar la Red de Distribuidores en USA y Canadá.

Juan Zarate viene del Sector Minero donde ha desarrollado su carrera profesional tanto en mineras como Newmont Mining Corporation o Golden Star Resources Ltd. como en compañías suministradoras de material para el sector minero como Esco Corporation y Bradken USA.

Con estas dos nuevas contrataciones, ULMA Conveyor Components pone de relieve la apuesta que ha realizado por el continente americano.

ULMA ARCHITECTURAL SOLUTIONS

Nuevos soportes comerciales y corporativos de ULMA Architectural Solutions en Euskera

En ULMA Architectural Solutions, la normalización y sensibilización sobre la utilización del euskera dentro de la cooperativa es un valor clave. Después de realizar un análisis de los soportes utilizados en euskera tanto dentro del Grupo ULMA como en cooperativas del entorno, ULMA Architectural Solutions ha adecuado sus soportes corporativos y comerciales más importantes al euskera.

Los documentos físicos adaptados han sido los siguientes: el Folleto de Rehabilitación de fachadas, el de folleto de la gama completa de nuestros sistemas de drenaje y el catálogo general, donde

aparecen todas nuestras líneas de negocio.

Además, dentro de los soportes audiovisuales se han editado el video corporativo y el de rehabilitación de fachadas.

De este modo, el principal objetivo es ofrecer un trato cercano y de confianza a nuestros clientes, sin olvidar nuestros orígenes.



Markel Olano

Diputado General de Gipuzkoa

Nació el 2 de junio de 1965 en Beasain. Es Licenciado en Filosofía y a lo largo de su carrera política ha desempeñado diferentes cargos dentro del PNV. Ha sido máximo responsable del partido en ámbitos como educación, cultura o nuevas tecnologías. Actualmente afronta su segunda etapa como Diputado General de Gipuzkoa.



« Después de estos años de dura crisis económica que ha golpeado a nuestra sociedad ¿cómo calificaría Markel Olano la actual situación social y económica de Gipuzkoa? »

La situación es de una recuperación progresiva, pero con un contexto internacional cambiante que hace que las empresas estén en tensión permanente. En general, todas hablan de una recuperación en los pedidos y en la facturación, pero también de un estrechamiento de los márgenes. Hay además una serie de frentes abiertos (internacionalización, I+D+i, Industria 4.0...) que hace que este momento sea

apasionante y, a su vez, crítico porque las apuestas o se hacen ahora, o podemos correr el riesgo de caer en un proceso de desindustrialización. Y la actitud que tiene la Diputación en este contexto es la de estar cerca de las empresas para impulsar una industria competitiva y socialmente avanzada. Solamente así podremos mantener el modelo socio-económico de Gipuzkoa, en el que la competitividad de nuestra industria y de nuestras empresas nos permite generar empleo y mantener unos servicios sociales de calidad, luchando de esta manera contra la desigualdad a todos los niveles.

« La crisis, todos estos años, ha puesto al descubierto algunas amenazas y también muchas oportunidades, ¿cree, el Diputado General de Gipuzkoa, que la sociedad guipuzcoana está preparada para abordar los retos que se nos avecinan? »

Después de lo que han supuesto estos años de crisis, cuyas consecuencias todavía padecen numerosas familias y personas, yo veo a una sociedad guipuzcoana preocupada, pero a la vez comprometida con la construcción de un futuro en el que avancemos a mayores cotas de bienestar y de

« El movimiento cooperativo vasco es referencia mundial del trabajo en cooperación y representa Gipuzkoa en todo el mundo unida a conceptos avanzados de conocimiento, inteligencia, competitividad, innovación e investigación con otras realidades como solidaridad, cooperación, auzolan, diversidad y cultura del trabajo. »

solidaridad. Gipuzkoa busca modernizar sus infraestructuras, sus sistemas de producción, su sistema de bienestar social, pero a la vez construyendo una sociedad cada día más justa, con menor desigualdad. Creo que nuestra sociedad está preparada para abordar estos retos. Como territorio debemos ser ambiciosos y fijarnos en los modelos más avanzados de Europa para, por un lado, transformar nuestra industria hacia mayores cotas de competitividad y, por otro lado, dar respuesta a los desafíos sociales como la conciliación y la corresponsabilidad, el envejecimiento de nuestra sociedad y la inserción laboral de los colectivos más desfavorecidos.

« Una de las fortalezas de nuestro territorio ha sido su tejido industrial, además Gipuzkoa también ha sido tradicionalmente una sociedad emprendedora, cree Markel Olano que seguimos siéndolo... ¿Qué se está proponiendo desde las instituciones para fomentar la actividad emprendedora e industrial? Si queremos mantener los niveles de bienestar que hemos conocido, debemos seguir apostando por la industria como motor fundamental de la economía. Y si contamos con el actual tejido industrial, puntero en muchos ámbitos, es porque muchas personas han sabido emprender, han trabajado muy duro en pos de un proyecto, codo con codo con otras personas, y han tenido la visión necesaria para sacar adelante nuestras empresas. Desde el comienzo de esta legislatura, la Diputación de Gipuzkoa se ha puesto como objetivo principal la reactivación de la economía, para lo que ha activado el Plan de Reactivación de la Economía 2015-2019, dotado de 200 millones de euros. Uno de los programas de este plan está destinado precisamente

al fomento del emprendimiento. Quiero destacar en este punto la necesidad de impulsar el intra-emprendimiento en las mismas empresas. Es decir, que las propias empresas identifiquen y generen ideas que puedan generar una nueva línea de negocio o una mejora innovadora en los productos existentes. ULMA, precisamente, es un gran ejemplo en ese sentido, que nos demuestra la importancia de este intra-emprendimiento porque permite diversificar y generar nuevas líneas de negocio.

« El entorno cooperativo existente en Gipuzkoa lleva detrás una fuerte tradición industrial, ¿cómo cree Markel Olano que ha influido el mundo cooperativo en el desarrollo social y económico de Gipuzkoa? »

No es ninguna exageración decir que Gipuzkoa no sería el mismo territorio sin el mundo cooperativo. Nuestra sociedad, nuestras empresas, serían distintas, por lo que considero que el mundo cooperativo ha realizado una aportación vital al desarrollo de Gipuzkoa. MONDRAGON es uno de los activos más reseñables con los que cuenta nuestro territorio y uno de los que mejor representa los valores de la sociedad guipuzcoana, nuestra forma de trabajar y de ser. El movimiento cooperativo vasco es referencia mundial del trabajo en cooperación y representa Gipuzkoa en todo el mundo unida a conceptos avanzados de conocimiento, inteligencia, competitividad, innovación e investigación con otras realidades como solidaridad, cooperación, auzolan, diversidad y cultura del trabajo.

« Para terminar, recientemente Markel Olano, como Diputado General de Gipuzkoa, ha visitado el

Grupo ULMA, ¿Qué puede decirnos de ULMA? ¿Algún mensaje para sus socios y trabajadores?

Me gustaría resaltar y reconocer el compromiso de ULMA y, en general, de todo el grupo MONDRAGON con el territorio y con las personas que conforman la sociedad. Un compromiso que ha llevado a ULMA a contratar 600 personas más en los últimos años, en época de crisis. Me gustaría subrayar ese reconocimiento y, a partir de ahí, mi enhorabuena a todas las personas que conforman este proyecto. ULMA nos muestra que, mediante una apuesta decidida y continua por la innovación, y la competitividad, las oportunidades para las empresas van creciendo. ULMA nos muestra la validez de ese camino también para los desafíos futuros que afrontamos como territorio.

« ULMA nos muestra que, mediante una apuesta decidida y continua por la innovación y la competitividad, las oportunidades para las empresas van creciendo. »

Susana Unzurrunzaga, 45 años trabajando en ULMA



SUSANA UNZURRUNZAGA.
ULMA Packaging

Socia en activo más antigua del Grupo ULMA, en ULMA desde mayo de 1972.

« Si nuestros datos son correctos llevas en ULMA desde mayo de 1972. Este año cumples 45 años con nosotros, lo cual te hace ser la socia en activo más antigua no solamente de Packaging sino de todo el Grupo ULMA, ¿Lo sabías?, ¿La jubilación para cuándo?

No tenía la certeza total pero sí que sospechaba que pudiera ser así. Todavía hace unos días lo comentaba con otros compañeros que están también cerca de la jubilación y sacando cuentas parecía que yo era la que más años llevaba en Packaging.

Lo que desconocía era que también era la más antigua de todo el Grupo ULMA.

En cuanto a cuando me jubilo, la fecha sería para final de febrero de 2018 pero con las ayudas que da Lagun-Aro para las prejubilaciones, confío que sea para final de julio de este año. Veremos qué pasa...

« Cuéntanos Susana, ¿Cómo fueron aquellos comienzos en la cooperativa?, y ¿Cómo ha sido tu trayectoria en la cooperativa?

Huyyyy, hace tantos años!!!!, pero bueno, por mi parte con mucha expectación ya que era mi primera experiencia laboral y era todo nuevo para mí. Lo cierto es que me encontré con unas personas de lo más buenas y cariñosas y no puedo decir ni media palabra que no sea para bien.



Ellos fueron los que me enseñaron realmente lo que es este mundo en el que nos movemos, me inculcaron los conocimientos del cooperativismo y como no, me enseñaron lo que es trabajar en equipo. Siempre les estaré sumamente agradecida.

Mi trayectoria ha sido un tanto irregular. He tenido momentos muy buenos, menos buenos y también malos.

Todos en algún momento pasamos por momentos verdaderamente difíciles en la cooperativa. Por ejemplo, durante la crisis de 1984. No sabíamos cómo iba a acabar aquella crisis y tuvimos que hacer muchos esfuerzos, pero se salió y aquí estamos, más fuertes, más grandes y en definitiva con un gran Negocio y un gran Grupo.

En lo que a mí respecta, empecé como delineante y después con las reestructuraciones y demás, me tocó hacer de todo, desde ser "la chica de las fotocopias", pasando por el dpto. de compras y ahora que llevo todo el tema administrativo del dpto. de mecanizados.

« En esta dilatada experiencia laboral suponemos que habrás tenido de todo... ¿Qué momentos recuerdas de forma especial?

Me encanta recordar los primeros años. Los recuerdo con especial cariño porque en aquella época existía verdadero compañerismo, cosa que ahora prácticamente no se ve. Nos ayudábamos y cuidábamos unos de otros. Quizás fuera

porque yo era muy joven pero siempre me sentía arropada por mis compañeros y es un sentimiento, que aún hoy, mantengo hacia ellos. Esto es algo que echo en falta actualmente. De ahí que sean esos años los que recuerdo de manera muy especial.

« Con tantos años trabajando en ULMA habrás visto la evolución de la cooperativa y del propio Grupo ULMA, ¿Cómo has percibido esa evolución y cómo ves el futuro?

A la vista está que la cooperativa ha ido bien, de hecho, diría que muy bien en cuanto a Negocio se refiere.

Cuando yo empecé estábamos todos juntos, Construcción y Packaging en Obispo Otadui, y todo conformaba un solo Negocio. Con el tiempo, nos hemos hecho grandes y cada Negocio ha seguido su camino y en mi opinión fue para bien que se produjera la escisión porque eran dos tipos de negocio totalmente diferentes y de esta manera cada uno de ellos se ha terminado de desarrollar con independencia del otro.

Por otro lado, pienso que en el camino han quedado el compañerismo, la sensación de cooperativismo y todo ese tipo de sentimientos que creo deberían ser innatos en este tipo de empresas. Ahora siento que todo se ha burocratizado demasiado, cada uno va a lo suyo, la parte directiva parece que estén a otro nivel, como inalcanzables y todo esto en una cooperativa, por principio debería estar descartado, esto ya no es una cooperativa, es otra cosa.

« Me encanta recordar los primeros años. Los recuerdo con especial cariño porque en aquella época existía verdadero compañerismo.

Por lo demás, cuando pienso en el futuro, pienso que irá bien. No sé si se crecerá más ó no, pero si se mantienen unidos creo que les irá bien.

« ¿A qué personas te gustaría recordar aquí después de casi 45 años de trayectoria profesional y por qué?

En primer lugar y sin dudar un momento a mi hermana Maite que fue quien nos introdujo en el mundo cooperativo, primero a mí y después a mi hermana Mariló. A Vicente Elguero (mi primer jefe), a José Andrés Igartua y a todos mis compañeros de aquellos mis primeros años en ULMA. A todos ellos darles las gracias por su comprensión, compañerismo y ayuda.

« Por último, después de todo lo vivido en ULMA, ¿algún mensaje para tus compañeros de ULMA?

Que sigan con ilusión, con ganas. Tienen un gran Negocio y un gran Grupo y merece la pena trabajar por ello.

En esta sección te ponemos al día de la actividad que tu Fundación realiza, en colaboración con las personas que formamos ULMA, como forma de canalizar nuestro compromiso con la transformación de la sociedad hacia un modelo más humanizado y sostenible.

La sociedad privilegiada

« Raúl, ¿qué tal como presidente de Mundukide? »

Muy bien. Aunque no me requiere mucha dedicación, en los meses que llevo ya he tenido ocasión de aprender cosas y de participar activamente en algunos temas.

« ¿Por eso se estrenó la campaña “un minuto al día” en ULMA? »

Eso es. Hicimos la rueda de prensa de lanzamiento de la campaña y hemos recorrido todos los ULMAs de Oñati durante 10 semanas, de octubre a diciembre, para conseguir “minutos”.



« ¿Y cuántas personas han donado su minuto al día en ULMA? »

A día de hoy 11 personas.

« Eso es muy poco, ¿no? »

Sí, es mucho menos de lo que esperábamos, pero la campaña sigue abierta.

« ¿Por qué crees que se han obtenido resultados tan bajos? »

No lo sé, quizás porque este tipo de temas no nos importan, o porque estamos un poco hartos de tantas campañas solidarias. Pienso que en general somos bastante “inmunes” a este tipo de temas, aunque también es verdad que muchas personas sí que hacen aportaciones o se implican en diferentes organizaciones.

« A ver, para quien no haya visto la campaña, hazle un resumen breve. »

Se trata de dar una pequeña cantidad de tu sueldo para que Mundukide siga desarrollando sus programas en zonas desfavorecidas del mundo.

« Pero pequeña ¿cuánto es?, danos algún ejemplo. »

Un minuto de tu día supone un 0,2% de tu sueldo. Ni siquiera pedimos el famoso 0,7%, aunque obviamente la gente puede donar todos los minutos que quiera.

Por poner un ejemplo, para alguien que cobre 2.000 euros netos, un minuto al día supondrían 4,17 euros al mes.

« ¿Qué le dices a quien te está leyendo para que se anime? »

En la web www.unminutoaldia.org hay una calculadora para hacer este ejercicio. Al menos animo a que hagan la prueba.

Nosotros somos unos privilegiados por vivir en una zona del mundo muy favorecida, pero ahí fuera hay mucha miseria y mucha desigualdad.

Podemos pedir muchas cosas a los gobiernos y a otras instituciones, pero siempre hay algo que cada uno puede hacer, por ejemplo, ahora también se ha abierto la posibilidad de enviar un SMS al 28014 con la palabra MUNDUKIDE y así donar 1,20 Euros por mensaje a favor del proyecto de Mundukide en Mozambique. De hecho, cooperar con los que menos tienen está en la esencia de nuestro modelo cooperativo.

« Vamos a imaginar: si todas las personas que trabajan en ULMA donaran un minuto, ¿qué podría conseguir Mundukide con esa aportación? »

Con una aportación así, Mundukide podría ayudar a más de 3.000 familias de las comunidades de Balama y Namuno (Mozambique) para poner en marcha sus propias explotaciones agrícolas, aportarles los medios necesarios y enseñarles las técnicas más adecuadas para cada cultivo.

En total 700 hectáreas de terreno podrían estar produciendo alimentos para esas familias en un solo año.

« Y ya por seguir imaginando: si todos los trabajadores de ULMA dieran de su sueldo ese 0,7%... »

Entonces se podría por ejemplo trabajar durante tres años en 334 asentamientos que hay en Brasil, donde viven 26.748 personas, impartiendoles formación para ayudarles a mejorar la gestión de sus cooperativas donde trabajan más de 6.000 socios y socias en producciones de arroz, leche, horticultura, carnes, semillas... para incrementar su productividad y ayudarles a impulsar las ventas de sus productos, fortaleciendo además los derechos de las mujeres.

« Ahora Fundación ULMA ofrece la posibilidad de involucrarse de otra forma viviendo una experiencia solidaria haciendo un viaje inolvidable. Cuéntanos: »

Pensamos que vivir una experiencia de este tipo es algo muy enriquecedor, algo que esa persona no olvidará en la vida. Es una buena forma para concienciarse. Mucha gente ha tenido ganas alguna vez de realizar un viaje solidario, pero no termina de decidirse o no sabe cómo hacerlo. Ahora Fundación ULMA ofrece a sus socios y socias varias posibilidades para poder vivir una experiencia solidaria y aportar en diferentes programas y lugares del mundo.

« ¿Cuál es el perfil de persona adecuada para esto? »

Como hay varias propuestas para ofrecer, es cuestión de ver el perfil profesional de cada persona interesada, ver qué es lo que puede aportar en el lugar de destino y cómo podría encajar con las necesidades de Mundukide. Todo está abierto, hay que encajar todas las piezas del puzzle. También se dará la opción de hacer una visita de unos días sin ligarla a ningún trabajo concreto e independientemente del perfil profesional que tenga.



*1,20€/sms
donación íntegra a favor del proyecto de MUNDUKIDE en Mozambique

« ¿Y cómo ayudará Fundación ULMA en este viaje? »

Esto es algo que acordaremos llegado el momento entre Mundukide, la persona interesada y Fundación ULMA. Como decía antes, va a haber varias opciones y es cuestión de sentarse y hablar.

« ¿Qué tiene que hacer alguien que tenga interés? »

Animo desde estas líneas a quien tenga interés a que contacte sin ningún compromiso con Fundación ULMA:

- Email: fundacion@ulma.com
- teléfono: 943 250 300.

Hablaremos y trataremos de plantear la opción más adecuada.

La decisión definitiva la podrá tomar después de reflexionar una vez tenga toda la información necesaria.

Para abril nos gustaría tener propuestas concretas encima de la mesa y que las personas interesadas puedan estar ya tomando esas decisiones.



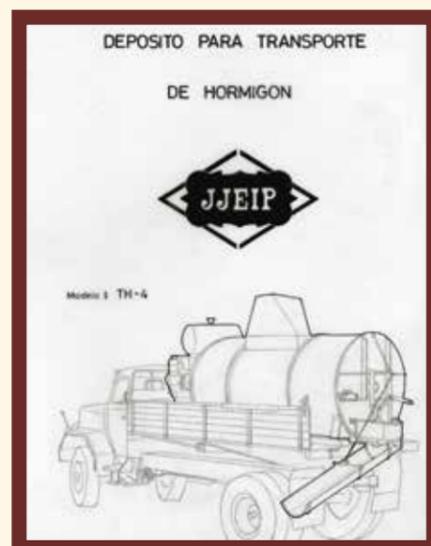
Un guiño al pasado



Depósito para transporte de hormigón TH-4 JJEIP

El inicio de un “fructífero” negocio

Corrían los años 60 cuando nació la hormigonera TH-4 bajo la marca de aquel entonces, JJEIP (hoy en día ULMA Construction). No serán muchas las personas que recuerden este curioso producto debido a su corto recorrido. No fue precisamente uno de los productos estrella de la antigua JJEIP y no se vendieron demasiadas unidades, entre otras cosas, porque el hormigón se secaba dentro. No obstante, esta hormigonera no está exenta de curiosidades, y es que, a falta de hormigón, “bueno es el vino” pensarían en aquella época. ¿Por qué decimos esto? Porque en varias ocasiones se llegó a utilizar para transportar vino, con lo cual, se puede afirmar que, también en ULMA, la crisis agudiza el ingenio...



SI TIENES ALGUNA IMAGEN DE ESTE ESTILO Y/O RECUERDAS UN HITO HISTÓRICO, PUEDES CONTACTAR CON NOSOTROS PARA PUBLICARLO EN ESTA SECCIÓN DONDE REPASAMOS LA HISTORIA DE ULMA.

¡AGRADECEMOS DE ANTEMANO VUESTRA INESTIMABLE COLABORACIÓN!



begira@ulma.com

www.ulma.com
La información del Grupo ULMA a tu alcance

Todos los videos del Grupo ULMA

Youtube

Accede al perfil del Grupo ULMA

Linkedin

Conoce la actualidad del Grupo ULMA a través de las fotos

Flickr

Sigue al Grupo ULMA @GrupoULMATaldea

Twitter

BEGIRA OnLine

www.begira.ulma.com

Revista corporativa del Grupo ULMA

<http://portalde.ulma.com>

Además, recuerda que todos los trabajadores de ULMA tenemos acceso a PORTALDE, la intranet corporativa del Grupo ULMA donde podemos acceder a información tal y como: Las normativas, el RIC, descuentos y ventajas por ser trabajador de ULMA, solicitud de pases, convocatorias de empleo, el horario médico, información sanitaria y cuadro médico de Lagun Aro y asistencia en extranjero entre otros.

Los Otros Talentos del Grupo ULMA

Ellos ya nos han contado su historia, **¡Anímate a contarnos la tuya!**

Empleados y socios del Grupo hacen compatible su carrera profesional con aficiones muy exigentes en las que demuestran que con talento y esfuerzo se derriban todos los muros.

¿Quieres contarnos tu historia?

Contacta con nosotros en: begira@ulma.com

JUBILACIONES: Del 1 de enero al 31 de marzo de 2017

Begoña Urrestarazu Iraola

Jose Antonio Umeriz Ugarte

Jose Maria Espadamala Casbas

Rafael Aiastui Arregui

Juani Aguirre Beitia

Juncal Abaunz Biain

Felix Esperesate Gutierrez

¡Gracias a todos y a disfrutar! Felicidades